



Die Umformtechnik Radebeul GmbH ist ein Unternehmen in Sachsen, welches sich auf die Herstellung von Schmiedeteilen aus Aluminium in Klein- und Mittelserien spezialisiert hat. Unser Schwerpunkt ist das Schmieden und Bearbeiten von Aluminiumknetlegierungen auf modernsten Anlagen und Spindelpressen. Ebenso bearbeiten und vergüten wir geschmiedete Aluminiumteile, vor allem in den Segmenten zerspanende Bearbeitung, Wärme- und Oberflächenbehandlung sowie Baugruppenmontage als Komplettlösung. Unser Unternehmen kann auf einen stetig wachsenden Kundenstamm verweisen und ist Lieferant hochwertiger (Oberflächen)-Produkte für namhafte Automotive- und Zweiradhersteller, dem Sport- und Freizeitbereich und zahlreichen anderen Branchen. Daher suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt einen

**Stellenbezeichnung:**

**Key Account Manager (m/w)**

**Bereich / Abteilung:**

Vertrieb

**Ausbildung:**

Dipl.-Ingenieur (Fertigungstechnik, Fahrzeugtechnik, etc.)  
(m/w) oder

Dipl.-Kaufmann mit technischen Hintergrundwissen (m/w)

**Fachliche Kompetenzen:**

- ❖ abgeschlossenes Studium im Bereich der Fertigungstechnik, Fahrzeugtechnik, etc. oder als Dipl.-Kaufmann mit Interesse an technischen Zusammenhängen
- ❖ sehr gute Kenntnisse im Vertriebsaußendienst
- ❖ mehrjährige Erfahrungen im Vertriebsaußendienst in der Automobilbranche
- ❖ mehrjährige Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit dem internen Projektmanagement
- ❖ umfangreiche kaufmännische Kenntnisse gepaart mit einem ausgeprägten technischen Verständnis müssen zwingend vorliegen
- ❖ Beherrschung zielorientierter und mehrstufiger Gesprächsführung und kundenorientierter Kommunikation mit dem Willen zum Vertragsabschluss
- ❖ verhandlungssichere Englischkenntnisse
- ❖ sehr gute MS-Office-Kenntnisse (Outlook, Power Point, Word, Excel)

**Soft Skills:**

- ❖ sehr hohes Maß an Verhandlungsgeschick
- ❖ sicheres und überzeugendes Auftreten
- ❖ Organisationstalent
- ❖ strukturierter und bereichsübergreifender Arbeitsstil, vorausschauend, ziel-, kosten- und lösungsorientiert, unternehmerisch denkend
- ❖ Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft auf allen strukturellen Ebenen
- ❖ initiativ, verlässlich, selbständig, kritisch
- ❖ Hands-on-Mentalität
- ❖ loyal, zuverlässig, vertrauenswürdig
- ❖ Identifikation mit dem Unternehmen
- ❖ analytisches Denkvermögen
- ❖ hohe Belastbarkeit / Flexibilität
- ❖ hohe Reisebereitschaft im In- und Ausland
- ❖ ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung

### **Berufserfahrung:**

Die Bewerber müssen mehrjährige Berufserfahrung und Kenntnisse im Vertriebsaußendienst sowie im Bereich der Automobilzulieferindustrie besitzen.

### **Die wichtigsten Aufgaben:**

- ❖ Akquirierung von neuen Kunden und Geschäftsfeldern
- ❖ Ausbau des Bestandskundengeschäftes
- ❖ Betreuung und technische Beratung unserer internationalen Kunden
- ❖ intensive Marktbearbeitung
- ❖ Ausarbeitung sowie Erstellung von Kalkulationen und Angeboten
- ❖ Repräsentant des Unternehmens und der Produkte im In- und Ausland
- ❖ Teilnahme an Audits (Kundenaudits, Lieferantenaudits, etc.)

### **Unser Angebot:**

- ❖ Arbeitsverhältnis mit einem hohen Maß an Absicherung
- ❖ flache Hierarchien, in denen Sie etwas bewegen können
- ❖ eine Unternehmensstruktur mit kurzen Entscheidungswegen
- ❖ hervorragende Entwicklungsperspektiven in Form von Weiterbildung und Qualifikation
- ❖ weite Entscheidungsfreiräume und Unterstützung bei der Einbringung neuer Ideen und Initiativen
- ❖ eine fundierte Einarbeitung
- ❖ Sicherheit und Perspektiven eines wachsenden Unternehmens

### **Notwendige Bewerbungsunterlagen:**

- ❖ Bewerbungsschreiben
- ❖ Lebenslauf
- ❖ Zeugnisse und Zertifikate
- ❖ Gehaltsvorstellungen

Bewerbungen richten Sie bitte an:

Umformtechnik Radebeul GmbH  
Fabrikstraße 27  
01445 Radebeul  
Personalleiterin Anke Weber  
Telefon: 0351/6563315  
E-Mail: [personal@uft-alu.de](mailto:personal@uft-alu.de)